

REPRENDRE UNE ENTREPRISE "A LA BARRE" DU TRIBUNAL : RISQUES ET OPPORTUNITES

Directeurs généraux, directeurs financiers, investisseurs... N'hésitez pas à venir accompagnés de votre directeur juridique ou à lui transmettre cette invitation. En 2016 : Vive la complémentarité entre les hommes de loi et les hommes du chiffre

FORUM

JEUDI 16 JUIN 2016 de 8H15 à 12H15

12 AVENUE FRANKLIN ROOSEVELT – 75008 PARIS
Métro : Franklin Roosevelt ou Saint-Philippe du Roule

L'année 2016 sera encore difficile pour un certain nombre d'entreprises et sans visibilité pour beaucoup d'autres. Mais la crise peut aussi créer des opportunités de croissance externe pour les entreprises, via le rachat d'actifs en plan de cession. Raison de faire le point sur les atouts et mécanismes juridiques de la reprise "à la barre".

Au cours de cette réunion, Maître Mylène Boché-Robinet partagera son expérience et présentera les bons réflexes à adopter pour bien mener une reprise d'entreprise "à la barre" du tribunal. Elle apportera également son éclairage sur les principaux changements introduits par l'ordonnance du 12 mars 2014 qui avait pour but de renforcer la compétitivité de la place de Paris au bénéfice des investisseurs.

Les points suivants seront notamment abordés au cours de cette matinée :

- Bien comprendre le cadre des restructurations : procédures de prévention, procédures collectives
- Quand l'entreprise est-elle à vendre?
- Quelles sont les particularités juridiques de la reprise en plan de cession? (atouts, comparaison avec la reprise "in bonis")
- Présenter une offre de reprise : ce qu'il faut savoir, les bons réflexes à adopter et les pièges à éviter
- Formaliser les contrats de cession
- Reprise interne vs/ plan de cession
- Le "prepack cession"
- Quels risques pour le repreneur?

LE PROGRAMME

08H15 – 08H30 : Accueil café

08H30 – 08H45 : Introduction par **David BRAULT, Fondateur et Président d'Objectif CASH,**
« La complémentarité des chiffres et du droit... Mieux connaître les limites du cadre, agir dans le cadre et aussi élargir le cadre du champ des possibles »

08H45 – 10H15 : Maître **Mylène BOCHÉ-ROBINET**
"Reprendre une entreprise "à la barre" du tribunal : risques et opportunités"

10H15 – 10H45 : Pause café

10H45 – 12H15 : Suite et fin du programme

12H15 – 13H00 : Echanges informels entre les participants autour d'une coupe de champagne.

Nombre de places limité

Réservez dès à présent votre matinée : olivia.sieber@objective-cash.com – 01 56 59 09 40

A PROPOS DE MYLENE BOCHÉ-ROBINET :



*Mylène Boché-Robinet,
Avocat au Barreau de Paris,*

Diplômée de Sciences Po Paris, Mylène Boché-Robinet a rejoint en 2009 l'équipe Restructuring d'un grand cabinet anglais. Elle est co-auteur d'articles publiés dans la presse spécialisée nationale et internationale. Elle a participé à l'organisation de conférences internationales en droit des restructurations, notamment en partenariat avec l'International Insolvency Institute, et a participé à la création de Next Gen qui regroupe de jeunes praticiens du droit des procédures collectives.

Mylène est chargée de travaux dirigés en droit des entreprises en difficulté à l'Université de La Sorbonne depuis 2011.

En septembre 2014, Mylène a créé **Trident Formation**, dédié à l'information, à la formation et au conseil des dirigeants en matière de gestion des difficultés.

Ses domaines d'expertise :

- Conseil dans le cadre de procédures de prévention et de procédures collectives, reprise d'entreprises, contentieux de la responsabilité, restructurations financières (aux côtés des entreprises, banques, actionnaires, mandataires judiciaires et administrateurs judiciaires)
- Expertise de dossiers franco-allemands ;
- Dossiers TTE, Petroplus, Nortel, Quelle la Source, Coeur Défense, Klenk Holz, Alkor Venilia, Dufour Yachts, GHH Valdunes, Airwell etc.

Retrouvez les publications et l'agenda sur le site www.tridentformation.com



A PROPOS d'Objectif CASH – www.objective-cash.com :

Cabinet indépendant spécialisé en Direction Financière Opérationnelle et Management de Transition, Objectif CASH intervient aux côtés des actionnaires et des dirigeants pour renforcer les équipes de management et accélérer la réussite des projets d'entreprises. Le cabinet a pour clients des actionnaires professionnels et des grands groupes internationaux.

Nous avons réalisé à ce jour plus de 500 missions dans plus de 35 pays avec une équipe de plus de 100 managers.

Notre mission: Créer des services porteurs de liens... www.citizen-cash.com